

BAB V

PENUTUP

A. Ringkasan Fokus Kajian Tugas Akhir

PT Nasmoco Bahana Motor adalah perusahaan otomotif yang tidak hanya berfokus pada penjualan unit mobil saja melainkan juga pada pelayanan purna jual yaitu jasa bengkel (perbaikan kendaraan), *spare part* (penyedia suku cadang), dan *body repair dan paint*. PT Nasmoco Bahana Motor Bantul yang beralamat di Jl. Ringroad Selatan, Tamantirto, Kasihan, Bantul, Yogyakarta merupakan salah satu *dealer* resmi Toyota yang tergabung dalam grup Nasmoco.

Prosedur penjualan tunai di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul sudah sesuai dengan prosedur yang berlaku dan berjalan dengan baik. Hal ini dibuktikan dengan adanya pembagian tugas dan setiap bagian melaksanakan tugas dan kewajiban sesuai dengan tugas yang ditentukan untuk masing-masing tersebut. Penjualan kendaraan di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul dapat dilakukan dengan dua cara, yaitu penjualan tunai dan penjualan secara kredit. Jika dilihat dari sisi PT Nasmoco Bahana Motor Bantul, seluruh transaksi penjualan dilakukan secara tunai.

Setiap perusahaan memiliki sistem yang terdiri dari berbagai subsistem, begitu juga dengan penjualan yang terjadi di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul. Sistem penjualan yang ada memiliki ketergantungan yang tinggi terhadap teknologi informasi, karena segala proses telah dilakukan oleh sistem yang dimiliki PT Nasmoco yaitu Nasmoco Integrated System Vehicle (*NIS Vehicle*). Pihak-pihak yang terkait dengan sistem penjualan secara tunai di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul yaitu bagian *marketing, admin sales and stock, admin sales support, administration section head, supervisor, finance*, kepala cabang, kasir, admin PDS.

Sistem penjualan kendaraan secara tunai di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul memiliki berbagai dokumen seperti surat pemesanan kendaraan, *promise delivery date*, form permohonan faktur, perincian harga kendaraan, bukti penyerahan kendaraan, tanda terima pembayaran/kwitansi, sertifikat nomor identifikasi kendaraan, faktur kendaraan bermotor, tanda terima STNK, *Delivery Order*, dan surat uji coba kendaraan dan nota debit.

Sistem penjualan kendaraan secara tunai di PT Nasmoco Bahana Motor terdiri dari beberapa prosedur terdiri dari prosedur pemesanan kendaraan dan penerimaan tanda jadi, prosedur pencarian unit dan pelunasan, prosedur penerimaan unit oleh admin PDS, prosedur penyerahan kendaraan dan prosedur pengajuan STNK dan BPKB.

B. Pengetahuan dan pengalaman yang didapatkan

Banyak pengalaman yang penulis dapatkan selama Praktik Kerja Lapangan dan penyusunan Tugas Akhir ini, diantaranya penulis mendapatkan gambaran nyata mengenai sistem prosedur penjualan tunai di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul. Penulis mendapatkan gambaran nyata tentang bagian yang terlibat dalam sistem penjualan tunai, serta dokumen-dokumen apa saja yang digunakan dalam penjualan tunai di PT Nasmoco Bahana Motor Bantul. Penulis juga mendapatkan pengetahuan baru tentang penerapan sistem teknologi yang digunakan dalam sistem penjualan tunai yang ada di PT Nasmoco Bahana Motor seperti Nasmoco *Intergrated System*.