

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini telah diperiksa dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima sebagai salah satu persyaratan kelulusan di Akademi Akuntansi YKPN Yogyakarta.

TUGAS AKHIR PROSEDUR PENJUALAN KONSINYASI PADA PT PENERBIT ERLANGGA CABANG YOGYAKARTA

Disusun oleh:

Mita Herna Dwi Ningsih

201523588

PT Penerbit Erlangga

Yogyakarta, 16 Maret 2018

Kepala Bagian Informasi Teknologi

Dosen Pembimbing



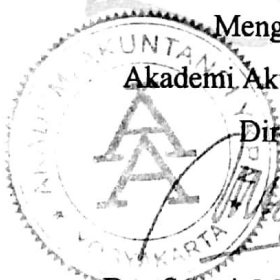
Himawan Kristianto, S.T.

Wisnu Haryo Pramudya, S.E., M.Si., Ak., C.A.

Mengetahui,

Akademi Akuntansi YKPN

Direktur



Drs. Sururi, M.B.A., Ak., C.A.

DAFTAR ISI

Halaman Judul	
Halaman Pengesahan	
Daftar Isi	i
Daftar Gambar	iii
Kata Pengantar	iv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Fokus Kajian	1
B. Cakupan Pembahasan Tugas Akhir	2
C. Prosedur Pengumpulan Informasi	3
D. Tujuan Penulisan Tugas akhir	4
E. Manfaat Penulisan Tugas Akhir	4
BAB II TINJAUAN UMUM PERUSAHAAN	6
A. Sejarah PT Penerbit Erlangga	6
B. Kegiatan Usaha PT Penerbit Erlangga	7
C. Visi, Misi, dan Tujuan PT Penerbit Erlangga	10
1. Visi PT Penerbit Erlangga	10
2. Misi PT Penerbit Erlangga	10
3. Tujuan PT Penerbit Erlangga	11
D. Etos Kerja dan Nilai Budaya	12
1. Etos Kerja PT Penerbit Erlangga	12
2. Nilai Budaya PT Penerbit Erlangga	12
E. Struktur Organisasi	13
BAB III FOKUS KAJIAN TUGAS AKHIR	23
A. Pengertian Prosedur	23
B. Pengertian Penjualan Konsinyasi	23
C. Karakteristik Penjualan Konsinyasi	24
D. Hak dan Kewajiban dalam Penjualan Konsinyasi	25
E. Keuntungan Penjualan Konsinyasi	26
F. Akuntansi Penjualan Konsinyasi	27
G. Prosedur Penjualan Konsinyasi	29

H. Prosedur Penjualan Konsinyasi pada PT Penerbit Erlangga	31
BAB I PENUTUP	45
A. Ringkasan Fokus Kajian Tugas Akhir	45
B. Ringkasan Pengalaman Pembelajaran	46
DAFTAR PUSTAKA	47
LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Tim <i>Supporting</i> PT Penerbit Erlangga	13
Gambar 1.2 Tim Marketing PT Penerbit Erlangga	17
Gambar 1.3 Prosedur Penjualan Konsinyasi Bagian 1	39
Gambar 1.4 Prosedur Penjualan Konsinyasi Bagian 2	40
Gambar 1.5 Prosedur Penjualan Konsinyasi Bagian 3	41